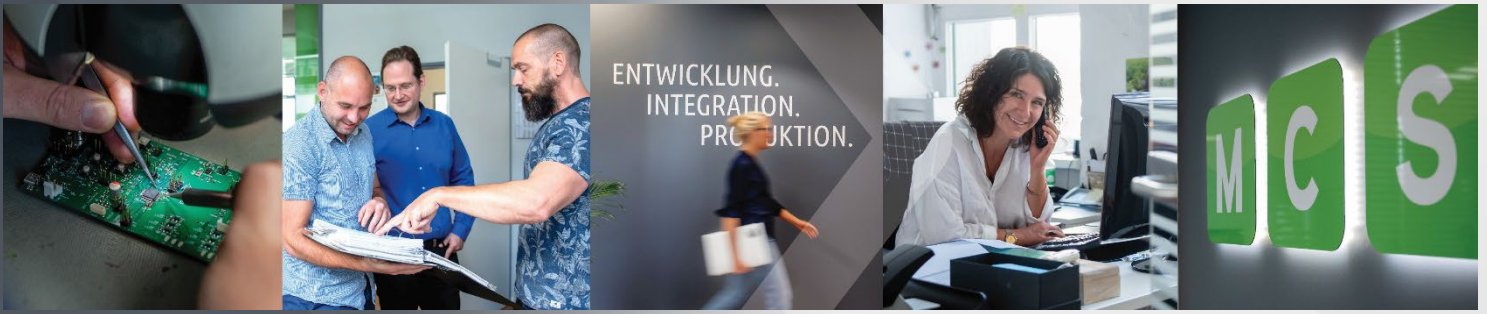




Die MCS GmbH in Berlin sucht:

Key-Account Manager / Vertriebsingenieur (m/w/d) im technischen Vertrieb



WIR SIND MCS

Die MCS GmbH mit **Hauptsitz und Entwicklungszentrum am Berliner Südkreuz** ist seit 1977 als erfolgreiches und innovatives mittelständisches Unternehmen am Markt. Sowohl im Kundenauftrag als auch in Eigenentwicklung werden Hard- und Softwarekomponenten, aber auch komplette Systeme entwickelt, integriert und in der firmeneigenen Fertigungsstätte in der Oberpfalz (Wernberg-Köblitz) produziert.

Unsere Kunden kommen im Wesentlichen aus den Bereichen Industrie, E-Mobilität, Vending, Transport, Sicherheit und Parking.

Sie interessieren sich für innovative Technik, für Projekt- und Produktmanagement und den Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte? Dann verstärken Sie unser Vertriebsteam! Gemeinsam mit unseren erfahrenen Key-Accountern betreuen Sie namhafte Schlüsselkunden mit den Schwerpunkten E-Mobility, Sicherheit, Vending und Transport. Sie managen den Vertriebsprozess von der ersten Kontaktanfrage über die Angebotserstellung bis zum Projektstart und darüber hinaus. Sie bewegen sich sicher in technisch innovativen und wirtschaftlich komplexen Fragestellungen und haben Spaß daran, die Technologie von morgen mitzugestalten!

DAS SIND IHRE AUFGABEN BEI UNS

- Kompetenter Ansprechpartner für MCS-Schlüsselkunden
- Strategische Neukundengewinnung
- Verkaufs- und Abschlussverhandlungen sowie eigenverantwortliche und konsequente Nacharbeit von Angeboten
- Überprüfung von kundenspezifischen technischen Anforderungen inkl. Erarbeitung von Lösungen
- Enge Zusammenarbeit mit den Entscheidern auf Kundenseite sowie den inhouse-Schnittstellen (Einkauf, Produktion, Entwicklung) für eine fristgerechte Auftragsabwicklung
- Teilnahme an Vertriebsevents (Messen etc.)

DAS BRINGEN SIE MIT

- Abgeschlossenes Studium als Wirtschaftsingenieur, technisches Studium mit kaufmännischer Weiterbildung oder vergleichbare Ausbildung
- Hohe vertriebliche Affinität und ein ausgeprägtes Faible für Elektronik
- Routinierter Umgang mit MS-Office und ERP-Systemen
- Hohes persönliches Engagement und Eigenverantwortung
- Gute Team- und Netzwerkfähigkeit
- Nationale Reisebereitschaft
- Verhandlungssicheres Deutsch sowie gute Englischkenntnisse

DAS BIETEN WIR

- Moderner und zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden, inhabergeführten Unternehmen
- Intensive Einarbeitung, unterstützt durch ein engagiertes Team
- Abwechslungsreiche, verantwortungsvolle und herausfordernde Tätigkeiten in einem Team mit flachen Hierarchien und tollem Betriebsklima
- Attraktives Vergütungspaket mit diversen Sozialleistungen
- Flexible Arbeitszeiten durch Gleitzeit und Remote-Arbeit
- Dienstwagen
- Mitarbeitererevents

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Kontakt: Sybille Jacinto, Tel: 030-690003-16, Email: bewerbung@mcsberlin.de